

Самый крутой управляющий

О том, как обычный управляющий может стать крутым, а крутой — еще круче с инструментами от Сбера и его партнеров.

Как оценивают «крутизну» своих коллег арбитражные управляющие? Наверное, авторитетом должен пользоваться тот управляющий, который, несмотря на все законодательные ограничения, часто агрессивные действия кредиторов, риски и неблагоприятную судебную практику, умудряется не только выживать в профессии, но и достигать успехов, зарабатывать деньги, реализовывать сложные процедуры, быть профессионально востребованными.

Что до кредиторов, для них «крутой» арбитражный управляющий — это тот, который может помочь им в короткие сроки вернуть хоть какую-то часть зависшего на банкротстве долга. Для этого необходимо, чтобы в процедуре было как можно меньше задержек и ошибок, чтобы требования включались в реестр оперативно, чтобы выведенное имущество возвращалось в конкурсную массу, а потом быстро и по хорошей цене продавалось.

Компании группы Сбера иницируют и реализуют огромное количество проектов, направленных на создание информационно-технологической инфраструктуры дея-

тельности людей в самых разных сферах.

На онлайн-семинаре саморегулируемой организации ПАО ЦФО выступил директор проектов Департамента по работе с проблемными активами Сбербанка Размик Бабасян. Он рассказал о сервисах, которые могут стать значимыми столпами инфраструктуры для высокоэффективной и комфортной работы арбитражных управляющих и их взаимодействия с кредиторами.

Главная идея выступления заключалась в том, что **всего три вкладки в браузере с тремя сервисами** могут сделать управляющего намного круче и создать ему существенные преимущества в глазах клиентов и коллег.

Fresh Start www.myfreshstart.ru

Сервис создан специально для арбитражных управляющих. Уже далеко не нова тема поиска услуг через Интернет. Одним из главных факторов, влияющих на удовлетворенность клиентов, становится доверие: к потенциальному подрядчику, к информации о его компетенции и опыте, к объективности критериев выбора —

всегда сложно понять, как выбрать лучшего в сфере, с которой совсем не знаком.

Задача сервиса — помочь должнику или кредитору найти хорошего профессионального управляющего, способного быстро и эффективно провести процедуру. Поиск арбитра-



Директор проектов Департамента по работе с проблемными активами Сбербанка Размик Бабасян

ПРОБЛЕМА

Незнание, недоверие, поиск

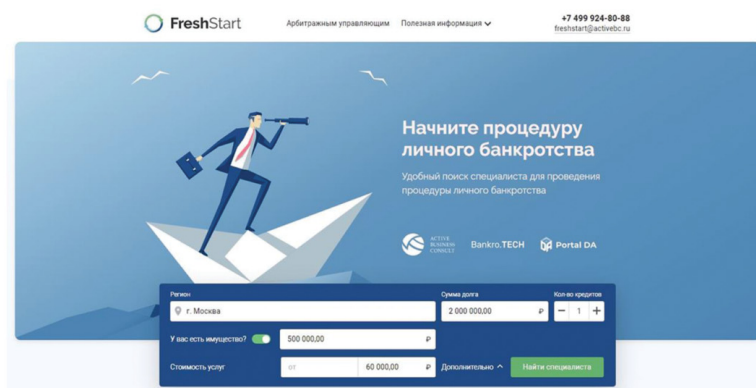
РЕШЕНИЕ

для клиента

Портал поиска управляющего для личного банкротства

для управляющего

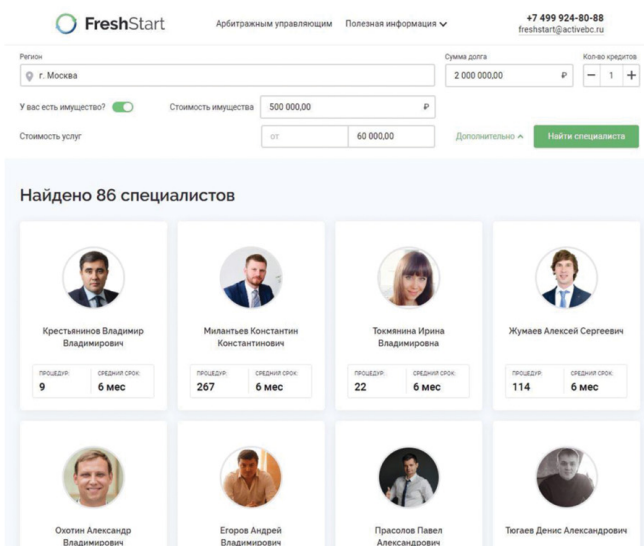
Бесплатная рекламная площадка и источник клиентов



Клиент вводит поисковый запрос

Алгоритм подбирает управляющего по заданным им самим параметрам (регион, долг, наличие имущества у должника, стоимость услуг и др.)

Клиент видит список управляющих (вверху списка профили с наиболее полной информацией об опыте) и взаимодействует без посредников



ражного управляющего часто сравнивают с поиском врача: нужно поспрашивать знакомых, которые остались довольны или что-то слышали о ком-то и могут «ответственно» порекомендовать. Но разве не эмоциями или, что еще хуже, слухами руководствуется большинство таких рекомендателей?

Сервис Fresh Start дает рекомендации на основании официально подтвержденных сведений об управляющем. Для клиента все просто: зашел на сайт, ввел данные о том, в каком регионе банкротство, какая сумма долга, есть ли имущество у должника, и сайт сам выдаст список тех управляющих, которые подходят по заданным параметрам.

Что же нужно сделать управляющему, чтобы прорекламировать себя? Просто зарегистрироваться, подтвердить при помощи ЭЦП свой статус управляющего и разместить сведения о себе и своем опыте. Чем

лучше заполнен профиль управляющего, чем больше там информации, тем выше в списке сервис будет его показывать. Что самое главное — сама реклама совершенно бесплатна. Арбитражный управляющий платит небольшую комиссию сервису только в случае фактического назначения судом на соответствующую процедуру банкротства, таким образом, он тратит деньги только на гарантированно эффективную рекламу и 100% результат.

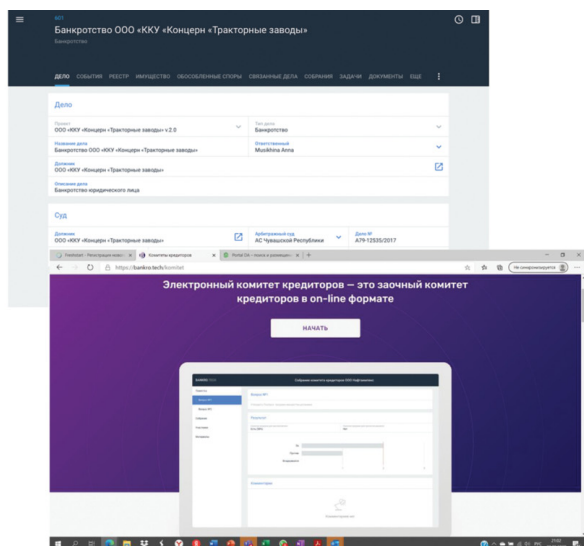
Bankro.TECH www.bankro.tech

Чтобы минимизировать ошибки и техническую работу, сопровождая одновременно много процедур банкротства, без современных технологий не обойтись.

Bankro.TECH — это сервис, который сочетает в себе свойства CRM-системы (системы для учета сделанных операций и поддержания в команде единого информационного пространства) и

агрегатора данных (Bankro.TECH собирает и представляет пользователю в удобной форме данные из всех публичных источников — kad.arbitr.ru, ЕФРСФДЮЛ, ЕФРСБ, базы ЕГРЮЛ и ЕГРИП и т.д.). Все данные обновляются в режиме онлайн, и вы всегда сможете быть в курсе событий в значимых для вас процедурах банкротства. Реестр требований кредиторов формируется в автоматическом режиме, все акты, которые машиной не поняты, направляются на ручной разбор и могут быть разобраны как нашими специалистами, так и самим пользователем. Судебные акты сервис разбирает по отдельным обособленным спорам, все ключевые события видны в лентах. Есть календарь, синхронизируемый с Google-календарями и Outlook.

Кроме этого, Bankro.TECH предлагает сервис дистанционного проведения заседаний **комитетов кредиторов в электронной форме**, а также **мониторинг** ключевых событий, связанных с



ЕДИНАЯ СИСТЕМА ПО ВЕДЕНИЮ ПРОЦЕДУР БАНКРОТСТВА

Ведение процедур (непосредственно или через ПАУ)

Электронные комитеты кредиторов

Мониторинг должников

Зарегистрироваться – обратиться по телефону или на e-mail

Частью функций можно воспользоваться через «Помощник арбитражного управляющего»

Не платить!!! за 10 своих дел

Платить только за дела, в которых вы не управляющий (1200 рублей БЮЛ/мес., 240 рублей БФЛ/мес.)

Получить доступ к собственному информационному пространству, где можно синхронизировать все свои дела

Получать комиссию за каждого клиента-кредитора, которого вы приведете в Bankro.TECH (до 15% от суммы контракта)

иницированием процедур банкротства (публикации в ЕФРСФДЮЛ о намерении обратиться в суд, принятие к рассмотрению заявлений судами, публикации о предстоящей ликвидации, о завершении процедуры банкротства и т.п.).

Необходимо обратить внимание, что рядом полезных свойств Bankro.TECH можно пользоваться через ПО Помощник арбитражного управляющего, с которым налажена интеграция.

Для сопровождения до 10 собственных процедур арбитражный управляющий может получить бесплатный доступ к сервису Bankro.TECH. С данными по чужим делам тоже можно работать, но уже на платной основе.

Чтобы попробовать, достаточно просто подать заявку с указанием собственных контактов, списка дел и сведений о членстве в СПО на info@bankro.tech.

Портал-DA www.portal-da.ru

Уникальный инструмент, помогающий прорекламировать для продажи любое имущество, продаваемое вами в банкротстве — витрина, на которой уже размещено более 8 тысяч активов, на которую систематически смотрит более 19 тысяч потенциальных покупателей и с

которой уже продали имущества более чем на 14 млрд. рублей. Найти инвестора на продаваемый актив можно задолго до начала торгов, а, значит, можно существенно повысить скорость продажи.

Что самое приятное — для арбитражных управляющих размещение сведений об имуществе является абсолютно бесплатным!

Сервис очень удобен. Он интегрирован с другими сервисами Сбербанка (СберБанк Онлайн, Сбербизнес онлайн и др.), имеет удобные мобильные версии, позволяющие зайти с любого мобильного устройства. Сервис не только предлагает размещение активов, но и дает аналитику по сравнимым объектам, помогает формировать печатные рекламные материалы с описанием объекта (так называемые, тизеры).

Для покупателя сервис удобен, безопасен и очень информативен: покупатель увидит все, что вы разместите — фотографии, описания, параметры, экспликации, документы и прочее. Для вас же начать пользоваться этим ресурсом не составит никакого труда: на сайте www.portal-da.ru можно легко зарегистрироваться и начать размещать объекты. Обратите внимание, что для этого нужно обязательно указать при ре-

гистрации на специальный статус (PRO), означающий, что вы профессионально занимаетесь банкротствами и продаете активы. После односторонней проверки вы сможете работать с ресурсом без ограничений.

Для удобства сервис позволяет обеспечить защищенный электронный документооборот, а также проверку покупателя с использованием специальных анти-фрод инструментов. И, конечно, есть менеджеры, которые могут оказать всестороннюю профессиональную поддержку в процессе размещения актива и общения с потенциальными покупателями.

Таким образом, — резюмировал выступающий, — всего три открытые в браузере вкладки могут обеспечить арбитражного управляющего всеми самыми необходимыми составляющими успеха:

Fresh Start — постоянным потоком заинтересованных клиентов,

Bankro.TECH — профессиональной, своевременной, полной и адекватной информацией о процедурах банкротства,

Портал-DA — возможностью быстро и эффективно продавать активы в банкротстве.

Ниже вы сможете найти ссылки и QR-коды, по которым можно найти описанные в статье ресурсы.

www.myfreshstart.ru



www.bankro.tech



www.portal-da.ru

